



Savoir que l'on peut appeler quelqu'un en cas de besoin c'est vraiment rassurant. On se sent moins seul et on peut suivre la formation à son rythme. J'ai fait la mienne sur un week-end car le reste de la semaine est déjà bien chargée...

Christophe - Formé auprès de la CMA Occitanie \*

\* Témoignage recueilli au sujet des e-formations CMA



### Pour aller plus loin, découvrez toutes nos formations :

- Gérer la trésorerie de mon entreprise
- Prendre en main la gestion de son entreprise
- Répondre à des appels d'offre
- Comprendre son bilan et son compte de résultat
- Accompagnement individuel et personnalisé



Avec 300 000 entreprises accompagnées chaque année, votre CMA vous aide à vous développer :

- Création de votre activité,
- Amélioration de votre production,
- Développement de vos ventes,
- Gestion de vos ressources humaines,
- Pilotage de votre performance

 CONTACTEZ-NOUS POUR PLUS D'INFORMATION

3006

Service & appel gratuits

 [ARTISANAT.FR](https://www.artisanat.fr)

Suivez nos actualités



  
Chambres  
de **Métiers**  
et de l' **Artisanat**



Formation  
digitale  
tutorée

CMA FORMATION

## DÉTERMINER VOS PRIX DE VENTE INITIATION



Aucun prérequis



4 heures



Tarif 120 €  
(possibilité de prise en charge selon votre statut)

### Vous lancez votre activité et souhaitez définir correctement vos prix de vente ?

Avec cette formation vous allez pouvoir :

- Vérifier la pertinence de vos prix de vente et les corriger si besoin
- Remettre à plat la structure de vos coûts et de vos marges
- Prendre les décisions nécessaires pour rééquilibrer votre modèle économique

Pour en savoir plus

3006

Service & appel gratuits

 [ARTISANAT.FR](https://www.artisanat.fr)



Chambres  
de **Métiers**  
et de l' **Artisanat**



## Objectifs de la formation

- Assimiler l'importance du calcul des prix pour votre entreprise
- Faire le point sur les méthodes de calcul à savoir utiliser
- Définir la notion de marge
- Définir le seuil de rentabilité
- Fixer le prix de revient de vos produits à partir d'éléments factuels

## Programme

### 1 - Pérenisez votre entreprise avec le juste prix

- Les difficultés rencontrées suite à une mauvaise fixation des prix
- Les enjeux d'une fixation correcte du prix de vente

### 2- Reprenez vos règles de calcul à la base

- Le rappel des éléments de langage
- Les différentes opérations

### 3 - Identifiez précisément vos charges

- La compréhension des coûts
- L'identification des charges fixes et des charges variables

### 4 - Calculez votre chiffre d'affaire prévisionnel et vos bénéfices

- La maîtrise des notions de chiffre d'affaires, marge et résultats
- Le processus de calcul

### 5 - Définissez vos seuils de rentabilité et prix de revient

- Le calcul du seuil de rentabilité, du taux de marge et du prix de revient
- Le calcul des heures facturables

### 6 - Exercez-vous

- Les deux études de cas

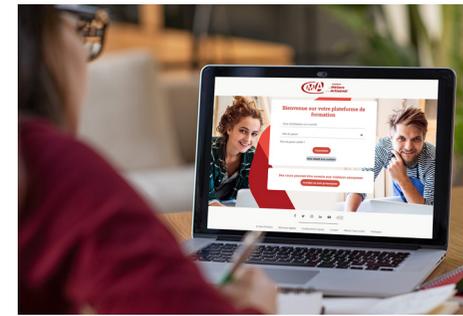
Pour toutes vos questions  
un seul numéro :

**3006**

Service & appel  
gratuits



Pour en savoir plus  
scannez le QR Code



**NOUVELLE  
FORMATION**



## Modalités d'évaluation

Plusieurs types d'évaluations sont proposées tout au long de la formation pour s'assurer de manière pédagogique que les connaissances sont bien comprises :

- Tests de positionnement
- Jeux de compréhension
- Quiz
- Études de cas



Formation conçue  
par des experts  
métiers des CMA



## Les **+** de votre formation

### Déterminer vos prix de vente

- Accessible pendant 30 jours selon vos modalités d'inscription et vos contraintes d'agenda, vous pouvez la suivre à votre rythme.
- Vous pouvez revoir les modules sans modération !
- Conçu par des experts des CMA.
- Une question sur le contenu ? Votre tuteur CMA Formation vous suit sur toute la durée de votre formation.
- L'assistance technique est disponible depuis la plateforme de formation.